

Verkaufen ist Deine Leidenschaft!

Du bist neugierig, begeisterungsfähig und kannst ein innovatives Produkt mit Überzeugung verkaufen. Als Teil eines kleinen, engagierten Teams betrittst Du mit unternehmerischem Drive Neuland und trägst zum weiteren Ausbau eines revolutionär innovativen Produktes im Bereich der Gebäudetechnik (Sanitär/Energie) bei.

Joulia, der Turbo für die Dusche. Die Joulia Duschrinne nutzt die Wärme des Abwassers, um das kalte Duschwasser vorzuheizen und verdoppelt so die Leistung der Dusche; das bedeutet, mit der gleichen Energie doppelt so lange duschen, oder so duschen wie bisher mit dem halben Energieverbrauch!

Mehr Infos unter: www.joulia.com

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Verkaufsleiter/in 80-100%

Als Mitglied des 8-köpfigen Joulia Teams bist Du verantwortlich für den Ausbau und die Weiterentwicklung der Marketing- und Vertriebsfunktion. In dieser Funktion konzentrierst Du Dich auf große und wiederkehrende Bauprojekte (Bauträger, Generalunternehmer, PKs etc.) und die Entscheidungsträger in diesem Umfeld.

Dir zur Seite steht ein Aussendienstmitarbeiter, den Du führst und weiterentwickelst. Unterstützt wirst Du durch einen leistungsfähigen Innendienst und eine kompetente technische Abteilung.

Du betreust in dieser Funktion Kunden in der ganzen Schweiz mit Schwerpunkt auf der Achse St. Gallen - Zürich - Lausanne. Du bist verantwortlich für die Betreuung und den Ausbau unseres Kundenstammes. Der innovative Charakter der Joulia Duschrinne mit integrierter Wärmerückgewinnung bietet Dir ein Alleinstellungsmerkmal und ein enormes Entwicklungspotenzial. Es erwartet Dich eine spannende Herausforderung, bei der Du Dein Verkaufstalent und vor allem Deine unternehmerische Neugier ausleben kannst. Du arbeitest eng mit der 2-köpfigen Geschäftsleitung und dem aktiven Verwaltungsrat zusammen.

In dieser Funktion hast Du die Möglichkeit, schnell mit dem Unternehmen zu wachsen, Dein Team auszubauen und mehr Verantwortung im Unternehmen zu übernehmen. Bei Eignung und gegenseitiger Akzeptanz besteht nach einigen Jahren auch eine attraktive Beteiligungsmöglichkeit.

Deine Aufgaben

- Du entwickelst den Schweizer Markt für ein neuartiges, innovatives Produkt und konzentrierst Dich dabei auf die Entscheidungsträger von grossen Wohn-, Hotel- und Sportanlagen; zu Deinen Ansprechpartnern gehören Architekten, TGA- und Energieplaner, Installationsfirmen, Bauherren, Investoren und Wohnbauträger.
- Deine Begeisterung für die innovativen Funktionen unserer Produkte überzeugt Kunden und Neukunden und bildet die Basis für den Auf- und Ausbau des Schweizer Marktes.
- Neben der persönlichen Ansprache und Beratung führst Du auch Online-Schulungen durch und hilfst bei der Organisation von Messen und Networking-Events in der Schweiz und evtl. auch im Ausland (D-A-CH) mit.
- Du bist technisch versiert und wirst in technischen Fragen kompetent von engagierten Ingenieuren und Entwicklern unterstützt. Unser fachkundiger Innendienst unterstützt Dich bei der Angebotserstellung und -abwicklung.
- Dein unternehmerischer Antrieb und Ihre Überzeugungskraft in Kombination mit einem einzigartigen Produkt eröffnet Dir ein enormes Potenzial auf dem Schweizer Markt.
- Als wichtiges Mitglied des Kernteams trägst Du dazu bei, die Produktpalette weiter zu optimieren und das Unternehmen in der Schweiz und bei Interesse auch in anderen Märkten weiterzuentwickeln.

Was Du mitbringst

- Du bringst mehrere Jahre fundierte Berufserfahrung in leitender Funktion im Außendienst mit.
- Idealerweise bist Du in den Branchen Bau, Gebäude- oder Energietechnik zuhause (oder verwandte Bereiche), und verfügst über ein Netzwerk, das Du weiter ausbauen kannst.
- Du bist technisch versiert und wissbegierig. Du kannst Deine Botschaften sprachgewandt und kompetent an Geschäftspartner vermitteln.
- Du bist in der Lage, auf spezifische Kundenanfragen eigenständig Angebote zu entwickeln; unser kompetenter Innendienst übernimmt die Erstellung und Verwaltung der Unterlagen.
- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse und sprichst möglicherweise auch Französisch.

Auf folgende Annehmlichkeiten darfst Du Dich freuen

- Du profitierst von einem einmaligen Produkt, das aktuell im weitgehend wettbewerbsfreien Markt agiert und hast freie Hand in der Marktbearbeitung und -ausbau.
- Du kannst Dich innerhalb des Unternehmens, in enger Zusammenarbeit mit Geschäftsleitung und Verwaltungsrat schnell weiterentwickeln.
- Du hast grosse Gestaltungsfreiheit bei Deinem Arbeitsmodell, wobei das Team auch den Austausch vor Ort in Biel schätzt.

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann bewirb Dich noch heute!

Wir wollen wissen, wer Du bist, warum wir Dich auswählen sollen und was Du zu Joulia's Erfolg beisteuern kannst. Schick zusammen mit Deinen Unterlagen ein Motivationsschreiben oder ein kurzes Video an unsere Barbara Schlumpf (jobs@joulia.com). Deine Bewerbung behandeln wir selbstverständlich mit absoluter Diskretion.

Wir sind gespannt auf Dich!